

素人かつ後発者＋才能なき物が勝ち切れる

下剋上レポート

一気に駆け抜けようぜ！「裏道」を！

こんにちは、ブラックタクオです。

先日は「ウラ本業レポート」をお読みいただき、ありがとうございました。

一気に「生々しい話」になりましたよね。

そして、お金の話をしたら、みなさんの気持ちがグイッと変わったのを感じました(笑)

さて、本日は前回の予告通り、

1. 月 10 万円の達成フェーズ

2. 月 50 万円の達成フェーズ

3. タクドラを副業にするフェーズ

についてお話ししていきます。

「『え？ そんなもんでいいの？』と感じてもらえる内容ではないか」と思っているので、このまま読み進めていただけたら幸いです。

まず、普通は「ウェブサイトで稼ぐ」と言われたら、「PC がわからなければできないでしょ！」と思うんですよ。

それこそ僕ら世代の方々からすると、嫌悪感さえありますからね。

けど大丈夫です。

あなたの苦手意識もろとも払拭してやりますので。

「ブラックタクオ」がね(笑)

ただ、その前に一つ。

**前回のウラ本業レポートの感想を拝見して、
僕から「考え方」「在り方」「想い」について
伝えたいことあるので、先にお話しします。**

あえて「厳しい言葉」で話しています。

**ですので、もし「私とは価値観が合わないな」
と感じたら、そこで読むのを止めてください。**

**そして、もし「これ、私のことだ！」と感じたと
しても、別にあなたのことが嫌いなわけでは
ありません。**

「こういう人とはお付き合いしたくない」

「こういう人とお付き合いしていきたい」

**という、考え方・価値観の「宣言」みたいな
ものです。**

**ご返信くださっている方には、引き続きレポー
トをお送りしますので、ご安心ください！**

タクオが一部の「同志」に思うこと

以下は、

「同志たちよ、みんな『カッコいいおっさん』であろっぜ！」という「在り方の提言」であり、僕自身もカッコいいおっさんで在るための「戒め」として書かせていただきます。

繰り返しますが、いつもより言葉が悪い
ブラックタクオモードなので、ご容赦ください。

さて、今回のご感想が多かったのが、

「タクオさんについていきます！」

「自分とは違う世界の話かと思いましたが、

一気に現実味が増しました」

「普段は SNS や広告で流れてきたらスルーするけど、タクオさんの話だから聞いてしまう」

このようなポジティブな感想です。

非常に嬉しく思いました。

僕の気持ちに伝えていただいたようで、胸が熱くなったんですね。

その一方で、僕も人間ですので「100%信じないでほしい」とも思っています。

僕は「普通の人間」ゆえに、ミスを起こすことだって十分あり得るわけですからね。

そして、僕はそんな「『100%信じてくる人』は逆に信用できないな」と思っていたりします。

なぜなら、誰かに全てを委ねるという行為は、「自分自身の考えが無い」ことの裏返しだからです。

こういう考えを持っている場合は、一步引いてご自身を見つめていただきたいな、と。

ちなみに、タクオのファンだったにも関わらず、僕が何かを間違えたら一気にアンチになる

人には、こういう「盲信タイプ」が多いです。

例えば、

最新の情報ではない無料のブログ記事があったとします。

それを指摘してくれるのは助かるのでいいのですが、中には「逆ギレ」してくる人がいるんですよ。

「あなたが言っていたことを取り組んでみたが、間違えて大変だった。

どうしてくれるんだ」と。

正直ドン引きです。

**「そんな“頭のおかしい人”が、カスタマーハラスメントとかを安易に働いちゃうんだな」
とも思うのです。**

要は、「僕も社会も、あなたのお母さん・お父さんじゃないんですよ」と言いたいのです(笑)

自分で得た情報についての責任は、自分で取りましょうよ。

その情報が果たして本当なのか？ 間違っているのか？

自分で調べる余地はあるはずです。

仮にわからなかったとしても、自分で実践してみても「本当だった」「間違っていた」と気づいたら、それで十分ですよ。

僕がその情報を「販売している」というのなら、もちろん僕に責任がありますよ。

そういう場合は、「プロ」として僕がよろしくない。

**けど、僕たちも「いい歳の社会人」じゃない
ですか？**

**自分で得た情報についての責任は、やっぱり
自分自身が取るべきだと思うんですよね。**

何を言いたいのかというと、

**「自分自身で情報を取捨選択できないような
人とは関わりたくないな」**

ということです。

他にも、こんな感想もありました。

「タクオさんは才能がありますね」

「タクオさんだからできたんでしょ？」

**「頭がいいですね。行動力も凄いいし。私とは
違います」**

といった、

僕を「特殊な人間」と思い込んでいる感想。

**何度も言っていますが、僕は「特殊な人間」
でも「才能ある人間」でもありません。**

**これまで繰り返しお伝えしてきたとおり、僕は
今までの人生で数多くの失敗をしてきました。**

**そして、「才能が無い」ということを自覚し、
「才能が無いからどうすべきか？」と、逃げず
に向き合い、歩みを進めてきました。**

**人を褒めるとき、多くの方が「才能があります
ね！」「天才ですね！」という言葉を手易に
使いがちです。**

しかし、そういった言葉は、

**その人の努力してきた背景を見ないで、一言
で片付けてしまう**

そんな「失礼な発言」でもあると思うんです。

（もちろんおっしゃってくださる方にそんな意図がないことは十分にわかりますが、抽象度を上げて考えると「そうとも捉えられるよね」というお話です。）

**「才能」とか「天才」とか「自分とは違う」
とか、そんな簡単な言葉で片付けてしまうの
は止め^やましょう。**

**それに、そんなことを言ってしまうては「自分
自身」に対しても失礼になりますよ。**

何故なら、自分自身をととても低く見^み下^{くだ}していることにも繋がるわけですから。

厳しめの言葉が続いていますが、ここまで読み進めてくださったあなたには、情報を得て、学び続ける意識があるということです。

僕から申し上げるのも大変恐縮ですが、ほとんどの人がそういった意識自体を持っておらず、毎日漫然と過ごしています。

学び続けることは尊いことでもあるので、そのまま自分自身を大切にしてほしいと思う次第です。

次に、

「WEB サイトの話をされても分かりません」

「私にはできませんね」

「スキルがありません」

という、自分が理解できないことに対して

即座にシャッターを下ろしてしまう感想。

**誰もが最初は「何もわからないところ」から
スタートするわけじゃないですか。**

**僕もわからないことばかりで、何事もそこから
始めて、失敗ばかりしてきました。**

スキーやスノーボードに例えると、最初から滑れる人なんてほぼいませんよね。

中にはすぐに滑れてしまう「センスが良い人」だって、もちろんいますよ。

けど、ほとんどの人が最初はゴロゴロとコケまくって、何度も軌道修正して滑れるようになるわけじゃないですか。

だから、僕的には「積極的にコケにいこうよ！」とさえ思っていたりするわけです。

それに、何かについて「わからない！」という
ことは、別に痛くないし、怪我をするわけでも
ありません。

(イライラはしますけどね 笑)

シャッターを下ろさず向き合い続ければ、
「最高の快感」が待っていますよ。

それが、

「こういうことか！」とわかったときや、

売上が発生したとき などです。

僕もそんな「喜び」を何度も経験してきました。
た。

故に最初から「自分には関係ない」とシャッターを下ろす行為は、「人生において大きな損失なのでは？」と思うのです。

もちろん最初から、

「スキルがないので、食らいつきます！」

「わからないことが多いですが、何度も読んだり調べます！」

このような感想を送ってくださる方もいて、そんな方々については、僕もすごく応援したくなります。

**「わからないこと」は、全く悪いことじゃない。
恥ずかしいことじゃない。**

**むしろ「伸び代しかない」から、最高じゃない
ですか。**

最後に、「クレクレ属性」の方ですね。

**いわゆる「テイカー(奪いにくる人)」について
のお話です。**

現在僕は「タクドラの方々と共に良い未来を作る」という大きな志のもと、情報を提供させていただいています。

言ってしまうえば、「善意の気持ち」です。

「タクドラの方々の生活が少しでも良くなったらしいな」と、本気で思っています。

そこにつけ込んで、「この人はなんでも無料で教えてくれるんだ！」という、変な勘違いをした人が、

「こんなときはどうしますか？」

「無料で教えてくれるんですよね？」

「それだけ稼いでいるなら、教えてください！」

と、こんなメッセージを送ってきます。

さすがに^な萎えちゃいますよね(苦笑)

僕は「共に成長できる人」と一緒にいたいのです。

そんな仲間こそが「同志」だと思っています。

**今回お伝えしてきたことを「愛」だと理解して
くださる方とお付き合いしていきたいのです。**

これをただの「わがまま」「生意気」と感じる方には、「むしろ離れていってほしい」とさえ思っています。

以上、昔の僕のような「持たざる者」が「持つ者になる」ための「心の在り方」のお話でした。

長くなりましたが、以上で「毒舌モード」を終了いたします！笑

さて、本題について始めていきます。

1. 月 10 万円の達成フェーズ

2. 月 50 万円の達成フェーズ

3. タクドラを副業にするフェーズ

大前提として、僕を含めた「後発者」が勝つには、戦わずして勝たねばなりません。

ということは、前回のレポートで説明したとおり、

● ライバルがない

● 素人でもサイトが作れる(プロのデザインなど必要ない)

● アクセスが少なくても問題ない

これらの前提の元に、

さらに、タクドラは作業時間が少ないので、

- 自分の作業が少ない

- 「時間の切り売り」ではなく、^{おこな}行ったことが蓄積していく

この2つの要素を追加して、稼いでいく概要をお伝えしたいと思います。

スキルや知識が無い方にも理解していただけるようにお伝えしていくつもりですが、わからない点をご質問いただけたら幸いです。

（仕組みに関する質問は全然OKです）

1. 月 10 万円の達成フェーズ

大前提として「戦い方」さえ間違えなければ、早ければ 2 ヶ月、遅くとも半年もあればこのラインは達成可能かと思います。

「戦い方さえ間違えなければ」というところがポイントでして、「竹槍で戦車に特攻していくような戦い方をして、多くの人々が全く稼げなかった」という話はよく耳にしますよね。

実際に読者さんから「そのような商材を購入して学んだけれども失敗した」というお話を、感想で多くいただきました。

こういったネット系のビジネスで失敗するパターンには、大きく 2 つ要因があります。

① 販売者側が誇張表現を多用した結果、ノウハウやサポートに対して実態が伴っておらず、「話が全然違うだろ！」となるパターン。

これは「あなたに銃を渡します！」といって、「実際手にできるのは竹槍だった」みたいなパターンですね。

これは販売者側がよろしくないですね。

**② 自分が全くの初心者なのにも関わらず、
「強者」と同じような戦い方をして惨敗する
パターン。**

**大小や濃淡はありますが、上記のどちらか、
あるいは両方の要素を孕^{はら}んでいることが多い
です。**

**「竹槍で銃を相手にしたら、明らかに負けるで
しょ」という話なんですが、「自分自身が竹槍
を持っていることにも気づいてない」という
パターンが意外と多いんですね。**

**自分が竹槍だったら、せめて相手は「素手」
にとどめたいですね(笑)**

**そのため、
正しく「自分の戦力」を把握し、
正しく「相手の戦力」を把握し、
「自分自身が勝てる領域」で戦うべきです。**

**いきなり強い相手に挑むのではなく、まずは竹
槍で素手の人を倒して、経験値を積み、自分
の装備をレベルアップしてから、強い相手と
戦ったほうが、はるかに建設的ですよね。**

その前提の上で、さらに話を進めていきます。

「月 10 万円のフェーズ」で行うべきは、

AI × ブログ × アフィリエイト です。

**アフィリエイトとは、何かしらの商品・商材を
人に紹介して、その紹介した人が購入や登録
などを行ったら、自分に報酬が発生する、
といったビジネスです。**

アフィリエイトにもいろいろな種類があり、

- **広告を使ったアフィリエイト(アドアフィリエイト)**

- SNS を使ったアフィリエイト(SNS アフィリエイト)
- メールマガジンを使ったアフィリエイト(メルマガアフィリエイト)

などがありますが、

今回は「ブログアフィリエイト」をファーストステップとしてオススメします。

何故なら、広告は「先払い」でお金がかかりますし、SNS にはある種のセンスが必要ですし、メルマガをやるには何かしらのメディア、それこそブログや YouTube、SNS などから自分の読者を集める必要があるからです。

その点ブログアフィリエイトは「戦い方」さえ間違えなければ、やるべきことをロジカルに積み重ねるだけで勝つことができるのです。

そして、一定の「質」や「量」を構築できてしまえば、自分が働いていない間も人を集めてくれます。

**僕のブログもメインの記事は一切更新していないにもかかわらず、
毎日 100 アクセスがあり、
毎日数人の LINE 登録者を集めてくれます。**

（本当はメインで稼いでいるサイトをベースに話したいのですが、あまりにパクリやすすぎるサイトのため、公開できず申し訳ありません。）

「では、ブログはどうやって人を集めているのか？」というと、主に検索エンジン(Google や Yahoo)になります。

自分の書いた記事が検索エンジンの上位に表示されると、人が集まってくるわけですね。

**僕のブログ『東京タクシー日記』は、
「タクシー ブログ」で 7～8 位、
「タクシー ブログ 東京」で 1 位です。**

他にも複数のキーワードで上位表示できていますが、そういった「上位表示ワード」から読者さんを集められています。

そんな理由もあり、読者さんの95%以上がタクドラの方となっています。

**「それはタクオさんだからできたんですよね？」
というお話になりそうですね(笑)**

いいえ、そんなことはありません。

**『東京タクシー日記』だって、最初は全くの
「無の状態」から書き始めたわけですから。**

**僕の場合、タクドラになるにあたって、
「転職活動からデビューまでの全てをブログに
書いたら、誰かの参考になるんじゃないか？」
と考え、ブログを始めました。**

**しかも、他のタクドラブログを見ると、ほと
んどの方が「自分が書きたいこと」しか書い
ていないことに気づきました。**

（ブログだから、それでも別にいいのですが。）

**そのため、「他のドライバーさんや転職希望者が参考になれる記事を書いていけば、読者さんは集まる」という確信も持てました。
(先ほどの「戦い方」にも通じる話です。)**

こんな感じで、「何者でもない新人タクドラ」でもできたのですから、「『タクオだからできた』ということは決してない」と断言できます。

**「じゃあ、そんな簡単に人が集まるの？」
そんなあなたの懸念は、まさに大当たりです。**

**適当に記事を書いているだけでは、「誰にも
見てもらえないオ●ニーブログ」の完成です。**

**ブログアフィリエイトに限らず、アフィリエイトを
実践しているプレイヤーは、上場企業から
個人の方まで幅広く存在します。**

**（「企業もアフィリエイトをしているの？」と思
われるかもしれませんが、アフィリエイトと言っ
ていないだけで、同様のビジネスをしていま
す。）**

ここで考えるべきは、「強者がいない領域で戦うべき」ということです。

敵がいない領地に自分の陣地を築いていくイメージですね。

「『強者がいない領域』でサイトを作る」とはどういうことかと言うと、

集客の面で言えば、

「検索はそこそこされているけれど、ライバルが弱いキーワードで勝つ」ということ。

**アフィリエイトに活用する目的で言えば、
「ニッチな商品を取り扱う」ということです。
みんなが取り扱ってないような商材ですね。**

**「ウラ本業レポート」でも書きましたが、
アフィリエイトする商材には様々な種類があり
ます。**

**化粧品、育毛剤、食品の宅配、転職、学習塾
etc.**

案件は無数に存在します。

また、各案件ごとにトッププレイヤーがいます。

ですので、“素人”がこういった領域で真っ向勝負を挑むと、必ず撃沈します。

SNS を活用した「ゲリラ戦法」で戦えば一時的に勝つことはできるかもしれませんが、長期的に稼ぐことは怪しくなります。

それ故に「ニッチな商材」を誰にも知られずにシコシコ紹介している人が、一番安定するわけです。

まとめると、

● 検索はそこそこされているけど、ライバルが弱いキーワード

● トッププレイヤーがいないニッチな商材を 取り扱う

この 2 つに重きを置いて、サイトを作っていきます。

これができると、最初にお話した条件のうち

● ライバルがいない

を満たすことができます。

では、次の条件に移りましょう。

「サイトのデザイン性」も優れていたほうが良いですが、正直無くても構いません。

「ダッサいサイトで売れまくっている」なんて話はよくありますからね。

“素人”ほど「キレイなサイトじゃないと売れない」的な話をしますが、逆にキレイにして売れなくなったりもするのです。

いわゆる「通販系の商品」なんかは、キレイなモデルを使うより、素人のモデルを使ったほうが売れ行きが良かったりします。

ですので、デザインは気にしないでください。

余談ですが、『楽天市場』という EC サイトがありますよね。

今は割とキレイめになっていますが、昔は「激安スーパーのチラシ」みたいなデザインでした。

それはなぜか？

ターゲットとなる 30 代以上の女性は「ゴチャゴチャしたデザインが好きそうな人たち」だからです。

それ故にウェブサイトを作る人の中では、楽天のサイトは「洗練されたダサさ」と表現している人もいましたね。

(言葉のチョイスが素敵ですよね 笑)

現在は競合の『Amazon』がゴリゴリに勢いを強めているので、「楽天にも Amazon っぽいところが出てきたな」と感じる次第です。

以上の例からも、

● 素人でもサイトが作れる(プロのデザインなど必要ない)

こちらもクリア！ 心配しなくて大丈夫です！

次はこの条件。

● アクセスが少なくても問題ない

「いやいやいや！ アクセスが多くないと売れないでしょ？」

いいえ、そんなことはないです。

前回と同じく育毛剤で例えますが、

「育毛剤」と検索する人
と

「育毛剤 おすすめ」で検索する人

どちらの購入率が高いと思いますか？

もちろん、後者ですよ。

**なぜなら、「育毛剤」とざっくり検索する人は、
「購入しよう」と思っているのではなくて、**

育毛剤ってどんな効果があるんだろう？

育毛剤ってどんな種類があるんだろう？

育毛剤ってそもそも生える^はの？

育毛剤の成分って何？

育毛剤ってどれくらいの価格なんだろう？

こんな感じで、いろんな意図が内包されてしまっている検索キーワードだからです。

逆に「育毛剤 おすすめ」と検索する人は、「どの育毛剤が良いのか」を知りたい人ですよ。

つまり、「育毛剤」だけで調べる人に比べて購入率がかなり高いわけです。

以上はあくまで例えとして話しましたが、僕は

「検索意図がぼやーっとしている 1,000 件の検索があるキーワード」より、「検索意図がハッキリとした 100 件の検索があるキーワード」のほうが断然に欲しいわけです。

話がわかりにくかったら、「アクセス数で勝負は決まらないよ。少なくとも大丈夫だよ」と捉えてもらえたらと思います。

次の要件、

- 自分の作業が少ない

何よりこれが一番大事ですよ。

タクドラの方は僕を含め、作業に割ける時間が猛烈に少ないと思います。

隔勤のドライバーさんであれば、「明け休」は疲れすぎて何もする気が起きない。

昼・夜日勤のドライバーさんだって、半日の乗務が終われば次の日に備えて食事と睡眠をしっかりと取らなければいけない。

そんな我々ですので、十分な時間を作業に充てられるタクドラなどほぼほぼいないでしょう。

これまでは、不眠不休で自分の身体に鞭打って頑張るという「根性論の時代」でした。

しかし、AI が出てきたことによって、ゲームが大幅に変わりました。

AI を使うと、8 割方は仕上げてくれますし、自分の書いたブログなどを持っていると 9 割以上の精度でタイトルから内容まで仕上げてくれます。

例えば、僕のブログ記事を AI に読ませてタイトル作成を頼んでみたところ、

「借金 2000 万円 - タクシーハンドルで這い上がる崖っぷち男の復讐劇」

「プレハブ小屋からの逆襲 - 半ホームレスだった男のタクシー年収 800 万円突破記」

「転落人生をタクシーで蹴り上げろ - 2 度の破産者が東京の街で掴んだ金の匂い」

「床抜け人生からの生還 - 住む家すら失った 40 代が握るタクシーハンドル」

「崩壊した男の最後の賭け - タクシー業界で掴んだ地獄からの脱出口」

「タクシーか死か - 二度の転落人生から這

い上がる最後のあがき」

「小屋暮らしタクシラの生存戦略 - 借金まみれの男が東京の街で稼ぎ続ける理由」

「墓場直前で掴んだタクシーハンドル - 人生終了男のどん底サバイバル」

「背中を蹴られても吐血しても - タクシーで這い上がる最後の人生逆転作戦」

「地獄の底から這い上がれ - 小屋暮らし×借金 2000 万円男のタクシー復活録」

こんな素敵なタイトルを作ってくれました。

笑っちゃいますけどね(笑)

誇張表現はあるものの、わずか 10 秒でこのようなタイトル案が出てきて、さらにそこから記事を書いてとなると、たったの 20 秒でこんな記事が出てきました。

記事例

<https://docs.google.com/document/d/17a53XB40dZOE9YrYSZL1GfLVtNHNdf5DM9c0oEjMJEY/edit?usp=sharing>

これをそのまま僕のブログに出すことはできませんが(笑)、自分が今まで書かなければならなかった「労力」を、AI の^{ちから}力を借りることで猛烈に減らすことができます。

要点だけをしっかり押さえて、リライトだけすれば良いのです。

次に、

● 「時間の切り売り」ではなく、行ったことが蓄積していく

について。

ブログ自体に、論理にしっかり基づいた記事を蓄積していけば、自分が書かなくてもアクセスは集まってきます。

**僕のブログの「内容」と「読者の増加」という
事実を見ていただいたら、分かりますよね。**

ですので、この点もクリアになります。

**とはいえ、「じゃあ実際にどうやって稼ぐんだ
よ？」というところが気になりますよね。**

**具体的にサイトを挙げて説明していきましょ
う。**

**正直、勘のいい人はこれだけで稼ぐ人も出て
くると思います。**

そこそこ検索されていて、アクセスが集まっているキーワードも実際にお伝えしていきます。

いきなりなんですが、もし「スピリチュアル系」のように見えたら申し訳ありません(笑)

奈良県にある神社なのですが、

「大神神社」

「大神神社 恐ろしい」

これらの検索数を見えます。

☐ キーワード（関連性の高い順）	月間平均検索ボリューム	3 か月の推移	前年比の推移	競合性
指定されたキーワード				
☐ 大神 神社	90,500 	+82%	+82%	低
☐ 大神 神社 恐ろしい	5,400 	+50%	+22%	低

上の画像はどのくらい検索されているのかを見るツールなのですが、

「大神神社」は、月間 90,500 回

「大神神社 恐ろしい」は、月間 5,400 回

検索されていることが分かります。

想像以上に検索されていると思いませんか？笑

「大神神社」だけで上位表示するのはかなり至難の業です。

なぜなら、行政や公式サイトが上がっているからですね。

公式サイトや行政機関、上場企業、病院などは猛烈に強い、言い換えると「相手にしないほうが良い強者」です。

**一方で、ブログが多い
「大神神社 恐ろしい」であれば、
AI の記事だけで勝つことができます。**

実際に上位に表示されている 1 位の記事

↓ ↓ ↓



fukui-otoku-new.jp

<https://fukui-otoku-new.jp/oomiwa-horrible>

大神神社は恐ろしい？スピリチュアルな不思議体験や三輪山の

...

3 日前 — 国を作った神である一方、「疫病を撒いた神」という怖い一面を持っていることが「大神神社は恐ろしい」という説に繋がったのでしょうか。

大神神社は恐ろしい？登っては...・大神神社は恐ろしいって本当？

関連する質問 :

大神神社の何がすごいのですか？



呼ばれた人しか行けない神社はどこですか？



大神神社に呼ばれる人は？



奈良で呼ばれないといけない神社は？

[フィードバック](#)

ラノベ古事記

https://kojiki.co/fun/article/yuri220520_oomiwa

大神神社って恐ろしい？日本最古の神社は、不思議がいっぱい

2022/06/07 — 結論、大神神社は「怖くない」けれど「日常では得がたい感覚」に出会える場所かもしれません。三輪ではごくごく自然に、大物主神が風土に溶け込んで、古き...

不思議なウワサの数々...・大神神社ってどんな神社？

<https://fukui-otoku-new.jp/>

↑このサイトを見てもらうと分かるかも知れませんが、無機質な情報の羅列で、明らかに「AIで作りました」という記事なんですよ。

**ですので、自分がほとんど労力をかけない
記事でガンガン集客できているわけです。**

**このサイトは「大神神社 恐ろしい」から来た
サイト訪問者に対して、金運占いのアフィリエイト
をしていますね。**

**（占いは「ニッチ案件」ではないですが、一例
として挙げています。）**



金運上昇鑑定

おすすめ度：★★★★★



✓ 金運上昇鑑定のポイント

- ・金運が上がった人多数のNo.1金運鑑定
- ・大きな臨時収入が入った人が続出
- ・著名人も御用達で鑑定依頼が止まらない
- ・当たりすぎる、人生が変わると話題
- ・プロの金運鑑定が今だけ無料で受けられる
- ・人気殺到でまもなく終了につきお早めに

＼ プロの金運上昇鑑定が今だけ無料 ／

効果絶大！金運上昇鑑定はこちら

ということは、言い換えると「スピ系に興味がある人が集まるサイト」になっているのです。

そこから無料占いに誘導して、ポコポコと報酬をあげているわけですね。

「大神神社 恐ろしい」は 5,400 回の検索があり、1 位のサイトが検索後にクリックされる数(実際にサイトに訪問される数)は全体の 50%とされているので、

この記事だけで月間 2,700 アクセスがあると推定されます。

2,700 人のうち、少なく見積もって 10% → 10 人に 1 人が無料占いの広告をクリックしてくれたとします。

つまり、270 人が金運占いのページを見てく

れたということですね。

**また、こういうページの登録率は少なく見ても
10%は超えるので、27 人が無料登録してく
れるわけです。**

**1 登録の報酬は不明ですが、
仮に 1,000 円だとしたら
27,000 円の報酬になるわけです。**

**では、単純に「●●神社 恐ろしい」だった
り、他の神社の記事を横展開で AI を使って
100 記事書いたら、どうなると思いますか？**

**AI を使えば、100 記事くらいであれば1ヵ月
もかからず作れます。**

**「1 記事で 1,000 円稼いでくれて、100 記事
あるから 10 万円に到達する」という単純な
話ではないですが、**

**「100 記事中 10 記事が先ほどのような 1 万
円以上稼ぐ記事になって 10 万円以上突破」
というのは、余裕とも言えるんですよ。**

**今回は全く関係ないスピリチュアルで話しまし
たが、このようなキーワードというのは世の中に**

無数に存在するわけです。

（僕が取り組んでいるサイトは、このキーワードよりも正直簡単です 笑）

まとめると、

- ① AI でも勝てそうなキーワードやサイトを見つける。**
- ② AI に記事を書かせまくる。**
- ③ リアルに報酬発生。**

こんなことが現実として起こり得るのです。

2. 月 50 万円の達成フェーズ

これは「月 10 万円の積み重ね」でも突破できることが、先ほどの話からも分かったと思います。

ですが、ここはアフィリエイトではなく、「自分自身の商品を販売する」というのがオススメです。

僕であれば、流し方の勉強会などを開催したりしていましたよね。

あれも「自分の商品」の一つです。

他のサイトでは、失敗者だからわかるフランチャイズビジネスを検討している人のための入会コンサルを販売していたり、ある領域のノウハウを書いた『note』を販売していたりもします。

僕が今後副業のスクールなどを販売したとして、そのようなものも「自分の商品」に当たります。

とはいえ、「自分の商品なんて作れないよ」と

思った方も多いかと思いますが、これも AI でカバーできます。

商品構成案のアイデア出しから、商品内容まで、すべて AI が書いてくれます。

何度も言うように、クオリティが 100%ではないので、

**自分自身での加筆修正は必要ですが、
「今までの世界」から見れば、まるで「魔法」
のようですよね(笑)**

実は、皆さまから「有料級だ！」というご感

**想をいただいた先日の「マル秘営業術レポート」も、8割方はAIが書いたものなんです。
結構ビビりますよね(笑)**

**僕自身、「AIだけでここまで仕上がるのか」と
焦ったほどですから。**

**ちなみに、AIが考えたタクシー運転手さん
向け商材のタイトルを挙げると、こんなイメー
ジになります。**

↓ ↓ ↓

● 東京で月収 50 万円を稼ぐタクシー流し

術 - 崖っぷちから這い上がった元借金

2000 万円ドライバーの全手法公開

● 地方出身者でも稼げる！東京タクシー攻

略マニュアル - 初心者から 1 年で売上 80

万円達成した実践テクニック

● 1 日 5 万円を安定して稼ぐタクシー営業

戦略 - エリア別・時間帯別攻略法と客層

見極め術

etc.

また、先ほどの占いのアフィリエイトを自分の

占いの販売にする、なんてこともできてしまい

ますよ。

なんたって、AI は占いが得意ですからね。

自分でメール鑑定を 3,000 円くらいで販売できたら、それだけで報酬を数倍に上げることができたりもします。

（販売ページを作る必要があるなど、そんなに単純な話でもないのですが）

ただ、AI は使いこなす側次第でどうにでもなるツールで、質問の仕方や依頼の仕方に出てくるアウトプットが全く変わってくるので、ちょっとしたコツは必要です。

**ちなみに、いま仕込んでいる裏のネタとして、
先ほどのようなスピリチュアル系の記事を量産
しています。**

**その上で、ある中堅占い師とコラボしようとし
ています。**

**無料登録系のアフィリエイトだと、1 件数百円
～2,000 円くらいしか儲かりませんが、
実際に占いの先生と組んで、占いのサービス
を提供する側になったら、ゴツソリ儲かります
よね。**

ふふふ♪

こんな感じで、最初は「人の^{ふんどし}褌」で相撲を取る形になりますが、できないなりにコツコツ取り組んでいるうちに、「自分の褌」で相撲を取れるようになっていきます。

3. タクドラを副業にするフェーズ

「タクドラを副業にする」については、正直その人自身の「決心」次第な部分も大きいでしょう。

「月 20 万円でもいい」というのであればそれで OK ですし、「月 80 万円稼いでから」という目標を立てる人だっているからですね。

**ですので、この章では、
「この先もこのビジネスで食い続けられるのか？」という話をできたらと思います。**

大きな懸念としては、

**AI が出てきたことによって、
検索されなくなる = Google が使えなくなる
のでは？**

という話があるかと思います。

**10 年後でいうと、全然あり得ることです。
むしろ、「検索」という概念が無くなっている
かもしれません。**

**ただ、「この先 5 年間は問題ない」と思って
います。**

**現状で、Google の広告収益は過去最高とい
う決算が出ています。**

**ということは、検索する人も広告の単価も
世界的に上昇中ということです。**

「検索せずに AI に聞くようになるのでは？」
というのは、トップ 5%のエリート層が勝手に
懸念している内容で、多くの大衆はまだまだ
AI なんて未知だし、触らないわけです。

だからこそ、いま AI に触れるべきなのです。

「稼げるのは 5 年間」と聞いて、「短い！」と
思ったかもしれませんね。

けど、逆に言うと「この先 5 年の間に何をす
べきか？」ということです。

ウェブサイト構築で収益を上げつつも AI を触り、次のビジネスを考えることです。

言葉でいうのは簡単ですが、実際にやるとなると難しそうですよね。

しかし、今やらなければ「一生やらない人生」で終わるのです。

インターネットに触れたのが遅かった僕は、

「インターネットの世界に乗り遅れたな」

「乗り遅れたからこそ、様々な情報に踊らされて失敗したな」

と、今でも思っています。

**だからこそ、「AI にはどうやってでもしがみつ
いてやろう」と思っているのです。**

**その先に、10 年、20 年、そして死ぬまで自
分の身を保証するビジネスを作れると思いま
すし、さらには「後世に少しでも何かを残せる
人間になれるのではないか」と思っています。**

**僕はあなたと一緒に力を蓄え、成長し続けら
れる、そんな「同志」のような関係であれたら
嬉しいです。**

**今回の話にも繋がりますが、
仮に半年で月 10 万円を堅実に達成し、
1 年かけて現状のタクドラと同じレベルの
報酬を目指せる。**

**そんな内容を僕がマンツーマンで教える
「副業の学校」があったら、学びたいと思っ
ますか？**

**正直、こういう商材みたいなものは、あまり
販売したくなかったんです。**

めっちゃめっちゃ怪しいので。

今まで何も販売してこなかったのも、いわゆる「商材屋」と同じカテゴリーに入るのが嫌だったからなんですね。

でも、これまでいただいた感想を見ると、「タクオさんは信用できる。だから、学びたい」という声を多数いただいており、興味・関心を持っている人が相当多いことがわかりました。

一方で、先ほど書いたような、

- 自分の労力を極限まで減らし、

- 敵がいなくて優雅に戦い、

- おこな行ったことが蓄積していく、資産のような
サイト構築する

そんな堅実なロジックが、僕なりに固まりつつあります。

内容自体に自信があるので、「ごく少数の人かつ信用できる『同志』にならお伝えしても良いかな」と考えたりもしています。

**このレポートを読んでいただいたあなたからの
「生の声」を聞けたら嬉しいです。**

ですので、ご感想をいただけますと幸いです。

それでは、お待ちしております！

タクオ 