

【タクオのウラ本業レポート】

～ タクドラ所得倍増計画 ～

自動運転システムを配備せよ！ 編

「ブラックタクオ」の真髓

こんにちは、タクオです。

これまで 3 本 + 1 本のレポートをお読みいただき、さらには自己紹介とご感想をくださり、ありがとうございます。

実は、ここからが「本編」になります。

結構怪しい話、かつ「オラオラバージョン」の
タクオですが、ついてきてくれると嬉しいです
(笑)

実は、「本編」に入るまで時間かけたのには、
ある理由があります。

「お金稼ぎ」の話って生々しい分、非難もよく
あるんですよ。

そんな妬^{ねた}み嫉^{そね}みをぶつけられても嫌じゃない
ですか。

**ですので、今回は「今後もお付き合いしたい
な」と思う人だけに、このレポートを配信して
おります。**

さて、それでは始めます。

**今回お伝えするのは、私が裏で進めていた副
業ならぬ、「本業」についてのお話です。**

タイトルにもありますが、

**実は私、「自動運転タクシー」のようなものを
自分で持つことになりました。**

**「いやいやいや、何を言ってるの？」って話で
すよね(笑)**

大丈夫です。

最後まで読めばわかりますから(笑)

ちょっと想像してみてください。

「今日、正直休みてえなあ…」

「誰か、代わりに運転してくれねえかな…」

「いつまでこの仕事を続けられるのだろうか？」

あなたもそのように思ったことはないですか？

**タクドラの方なら、誰もが一度は思ったことあ
のではないのでしょうか。**

まあ「休みたい」というのは、日本の全サラ

リーマンが思っていることだと思いますが。

例に漏れず、実は僕も毎日思っていました。

ブログでは、「ゲーム感覚でタクドラを楽しもう！」と発信していましたし、自分でも本気で思い込んで毎日勤務していました。

「自分自身を納得させにいていた」みたいな感じだったんですね(笑)

とはいえ、僕だって「普通の人間」です。

**基本的にできることなら働きたくないですし、
ク●客に遭遇すれば嫌な気持ちになるし、
乗務が終わればいつもクッタクタで、**

**特に隔日勤務を終えた後などは一日中寝て
いたりするわけです。**

でも、そんなときにふと思うのです。

「自分の代わりに働いてくれる『何か』があればいいのに」

「となると、やっぱり『自分の手』で稼ぐしかないのか…」

「でも、またうまくいかなかったらどうしよう」

「しかも、時間もそんなにないしなあ…」

こんな状態で、ぐるぐるぐるぐる思考が渦巻いていました。

僕自身、これまで 2 度事業に失敗し、離婚も経験し、「散々な状態」になったところから、タクシーに救われました。

僕にとってタクシーというのはいわば「命綱」
のようなもので、これを外してまた独立なんて
というのは、自殺しに行くようなものだと思った
わけです。

年齢もいわゆる「アラフィフ」と言われる年代
になってきました。

それを考えると、大きなリスクも取れません。

そこで、「タクドラをしながら、他の収入源を作
ることはできないか？」と考え、この 2 年間セ
コセコと「あること」をしていました。

その結果、年単位にはなるのですが、
売上が 2,000 万円近い金額となりました。

僕が昔フランチャイズに加盟してコケた話は、
あなたもご存知ですよ？

あのときは、加盟金だけで 300 万円、その他
諸々の費用も合わせると、500 万円近い金
額を「投資」しました。

その結果はと言うと…

改めて書きたくもないのですが(苦笑)、大した売上も上げられず、「投資」した **ほぼ全額** が「**損失**」となりました。

ということで、あのときから比べると、今回の「事業」は想像もできない売上になったわけですね。

今回組み上げた「自動運転システム」は、正直原価が 30%くらいかかっています。

自分自身でやれば、それを抑えることもできたのですが、時間のことを考えると即座に外注せざるを得ませんでした。

ですので、先行投資も含めて計算した最終的な利益としては 1,200 万円ほどになります。

とはいえ、タクドラの年収を超える、かつ自分自身の時間の消費はものすごく少なく、自分だけの「自動運転システム」を組めたんですよ。

結局何をしたの？

はい、WEB サイトの構築です。

「え？ ブログ以外にサイトやってるの？」

はい、やっています。

では、どんな商材を販売して、どんなサイトなのか？

それは「稼ぎ」に直結する話なので、ここで公開することは正直できません。

しかし、^{おこな}行ったことはかなりシンプルです。

1. 外注さんを 2 名雇う。(ディレクターと事務作業をする人)

2. AI に記事作成を依頼して、サイトに記事を入れる。(外注さんに依頼)

3. アクセスが来るのを待つ。

サイトにアクセスが集まったら、あとはほぼ

“勝ち確定” というビジネスでした。

**なぜなら、そこから商品が売れる必要もない
変わったビジネスだったからですね(笑)**

**WEB サイトを活用した稼ぎ方には、いくつか
手法がありますので、先にそれを説明していき
ましょう。**

**他にもあると思いますが、ざっと以下のような
感じででしょうか。**

- 1. アドセンス**
- 2. アフィリエイト**

- 3. ドロップ SHIPPING
- 4. 自社サービスの販売。
- 5. タクオの特殊ビジネス

1. アドセンスについて

これは Google の広告を自分のサイトに貼って、それをクリックしてもらったらお金が発生する、といったビジネスですね。

いわゆる「プロブロガー」みたいな人は、アドセンスで稼いでいることが多いですね。

**30 万ページビューで月 10～30 万円とかな
ので、ブラックタクオ的には「しょっぱいなー。
もっと上手くマネタイズしようぜ」って思ってし
まうビジネスではあります。**

**(「どの口が言ってんだよ」って話ではあります
が 笑)**

**余談ですが、アドセンスでも爆裂に儲けてい
る人たちはおりまして、5 年以上前に陳腐化
してしまったノウハウを書きたいと思います。**

**難しいと思った方は飛ばしてしまっても問題な
いですよ！**

今は稼ぐことができないノウハウなので(笑)

今でも存在しますが、『yahoo リスティング』という yahoo の広告を出すことができるサービスがあります。

これで何ができるのか？というと、

指定の検索したワードで検索したときに、上位に表示することができる広告なんですね。

みなさんも目にしたことがあると思います。

例えば「育毛剤」で検索すると、上のほうに「スポンサー」と書かれたページが出てきますよね。



高濃度ミノキシジルのAGA院



スポンサー

<https://育毛剤パーフェクトガイド.com/人気ランキング/おすすめ>**2024年育毛剤ランキングBEST5！ - 育毛剤人気ランキングベスト5！**

おすすめ育毛剤の徹底比較表有り＆各育毛剤を詳しく解説してるので育毛剤を選ぶならココで決まり。【2024年版】育毛剤選びに失敗しない5つのポイントと使用感満足度が高い育毛...



関連情報はこちら

本当におすすめのベスト5！

育毛剤ランキング男性用！

2



スポンサー

<https://www.clinicfor.life/aga/クリフォア>**AGAなら1ヶ月分税込み3412円 - かまいたちCM出演中 - 今すぐオンライン診療予約**

自由診療／AGA治療ならクリニックフォア。1ヶ月分税込み3412円。薄毛に気になる方、AGA治療、育毛はクリニックフォアへ。当日予約もOK。

👤 アクセス数：10万回以上（先月）



Yahoo!検索

育毛剤のおすすめランキング (25,358

件)

🔒 search.yahoo.co.jp

↑ こんな感じですね。

この「スポンサー」のところに表示させている人は、見ている人がクリックするたびにお金を払わなければいけない広告です。

これの何がいいのかというと、検索キーワードに紐づいて広告を出すことができるので、「悩みを解決する商品」なんかを売りやすいんですよ。

「育毛剤 ランキング」

と調べてくる人は、「育毛剤が欲しい」と思っている可能性が高いわけですよ？

ですので、ここに育毛剤の商品販売ページを用意すると売れやすい、というイメージです。

しかし「売れやすい」となると、広告を出したい人も多くなるので、1 クリックあたりの広告費が 500 円とか 1,000 円など高騰します。

ただ、今お話ししている、アドセンスとリスティングを組み合わせるビジネスは、全く意図が違います。

**5 年以上前は特定のキーワードを 1 円で広告
出稿できたのです。**

(※ 今は 1 円では表示されません。)

「1 クリック 1 円」ということです。

例えば、

「新幹線 時刻表」

**1 日あたり 3 万件も検索されるキーワードで
した。**

**これは実際に 1 円で広告を出すことができた
キーワードらしいのですが、**

何が起きるかと言うと、

1日3万円で3万アクセスを自分のサイトに集めることができたのです。

「いや、こんなキーワードで集めても儲からないでしょ!？」と思いますよね？

(JRじゃないんですから 笑)

ただ、このアクセスは「時刻表」という情報を探している人たちだったので、アドセンスのクリック率が通常の10倍くらいありました。

要は「10 アクセスに 1 回、アドセンスをクリックする人が現れる」ということです。

**何故こんなに高いかというと、時刻表のアプリの広告がアドセンスに表示されるからです
ね。**

**30,000 アクセス集めるのに、3 万円支払う
羽目になるけど、
アドセンスが 3,000 クリックされます。**

**アドセンスのクリック単価(報酬)は 20 円～
30 円です。**

すると、どうなるか？

広告費として、▲3 万円

**アドセンスの売り上げとして、3,000 クリック
× 20 円 → 6 万円**

↓

結果的に利益として 3 万円残る。

**こういうのが 1 つのキーワードで毎日発生
するわけです。**

**他にも、テレビ番組のキーワード、他の列車や
飛行機の時刻表などを組み合わせて、最も稼**

いでいた人は月 3,000 万円くらい稼いでいたようです。

実際にその方とお会いして管理画面見せてもらったことがあります、鼻血が出ました(笑)

簡単に言うと、

広告費 ▲3000 万円

売上 6000 万円

↓

利益 3000 万円

ということですね。

毎月 3000 万円の広告費の支払いもクレジットカード使うと、マイルがめっちゃくちゃ貯まる
ようで、

「毎月ヨーロッパやアメリカのファーストクラス
往復分が貯まる」と話していました。

さらにその方は、「このノウハウもそろそろ
終焉を迎える」ということで、2017 年にいわ
ゆるプロダクトローンチ的な形でノウハウを販
売し 3 億近くも売り上げていたようです。

とはいえ、

**「教えたところでほとんどの人が実践しない、
諦めるので、競合も増えずめっちゃめっちゃに儲か
った。**

**加えて、予想に反して 2020 年までは全然
稼げたから、そのときノウハウを買った人でも
人生上がろうと思えたら上がった。**

結局は『やるか・やらないか』だよね」

とお話ししていました。

**稼ぎ方から、撤退の仕方から、全てが美しい
ですよね。**

（「倫理的にどうなんだ？」と思うことはありませんでしたが 笑）

**当時の僕はタクシーに乗り始めたくらいで、
「すげえ！」と思う反面、「俺は何をしているんだろう…」と絶望や虚無感を感じましたよ。**

**「世の中にはひっそりと爆裂に儲けられる
手法が全然あるんだな」というお話でした。**

**ちなみに、通常のブログの場合、アドセンスの
クリック率は 1%程度です。**

それと、**僕はブログにアドセンスを貼りません。**

なぜなら、読者の方が別のサイトに飛んでしま
うからです。

僕自身は「自分のブログには価値がある」と
思っているので、たったの 20 円で他のサイト
に行ってしまうのは嫌いです(笑)

アドセンスを貼るとサイトもごちゃごちゃするの
で、それもイヤなんですよね。

「読者さんが見やすいブログでありたいな」と
考えているもので。

2. アフィリエイトについて

これはサイトで「この商品いいですよー！」と紹介して、そこから商品が売れたら報酬が発生する、というものです。

育毛剤でいえば、初回 2,980 円の商品を販売して、アフィリエイト報酬として 10,000 円をもらう。

みたいな感じです。

「それだと育毛剤を販売している通販会社は赤字なんじゃないの？」

と思うかもしれませんが、
2ヶ月目以降の購入が9,980円などとなっており、2ヶ月目で原価を含めて回収できていたりします。

他にも、転職サービスに繋いで1人紹介したら数千円～数万円などもありますね。

しかし、アドセンスのようにサイトがごちゃごちゃするので、僕はアフィリエイトのリンクも基本的には貼りません。

**余談ですが、育毛剤のトップアフィリエイター
の人は、1件あたり 50,000 円の報酬をもら
っているようです。**

「5 千円」じゃなくて「5 万円」ですよ(笑)

**それだけ継続購入する方が多いのと、企業の
資金面での体力が猛烈にあるんでしょうね！**

**そういえば、アフィリエイトで稼ぎやすいのがあ
りました。**

それは、メルマガや LINE の無料登録アフィリエイトです。

僕はブログで紹介したことはありませんが、他のサイトで稼ぐときに試験的にやったことがあります。

変な案件が多いので注意が必要なのですが、登録する方には金銭的な負担がありません。

ですので、成約率はかなり高いです。

そして、報酬額もまあまあ良いです。

(1 件 500～2,000 円くらいでしょうか。)

**「『うちのメルマガや LINE を紹介してほしい
(アフィリエイトしてほしい)』という企業や個人
が何故いるのか？」というと、**

**メルマガに登録したり、LINE 登録した後に、
商品を販売するからですね。**

**例えば、投資系のスクールを運営している会
社さんが 2,000 円で読者さんを集めていたり
します。**

つまり、100 人の登録者を集めるために会社

**さんが 20 万円を負担する形になります。
(逆にアフィリエイトとして、100 人紹介し
たら 20 万円もらえます！笑)**

**ただ、この会社さんは「50 万円の商品を
100 人に 1 人か 2 人買ってくれればいい」
と考えているのです。**

**成約率でいうと 1～2%ということになるわけ
ですが、これは現実的な数字なのです。**

「ここで、何が起きるか？」というと、

会社さんは、20 万円の広告費で 100 人集めました。

そのうち 2 人が 50 万円のスクール(商品)を買いました。

つまり、20 万円の広告費で 100 万円の売り上げになったので、80 万円の利益ですよね。

そのためにメルマガ登録の広告などが存在するわけです。

世の中おもしろいですよね(笑)

ただ、変な案件が多いので、本当に気をつけてくださいね！

**フランチャイズ会社に騙された僕のような
「マイナス 500 万円の大損失」という状態に
なりかねないので、見定める目が必要です。**

3. ドロップシッピング

**これは、自社で在庫を持たずに商品を販売する
ネットショップのビジネスモデルです。**

アフィリエイトに近いですね。

**昔に比べやっている人は少なくなりましたが、
アパレルで月 30 万円程度を稼いでいた人
にはお会いしたことがあります。**

**これも余談を話しておくと、「先行者利益」と
いう言葉をよく聞きますよね。**

**「みんなが知らないうちに参入すれば儲かる
よ！」という話です。**

「先行者利益」は誰もが意識するのですが、その逆の「残存者利益」という、意識されにくいものもあります。

市場が盛り上がらなくなると、ほとんどの人が撤退するんですよね。

そんな状況でも「逃げない！」と決めて残っていると、「勝手にライバルが減って儲かる」といったことも起こるのです。

**僕も電子タバコ屋に「盛り上がるタイミング」
で参入しましたが、さらに盛り上がる前に
撤退してしまいました。**

**今、電子タバコが結構盛り上がっていることを
考えると、「あのとき電子タバコの EC ショップ
をやっていたら…」と想ったりしますね。**

**つい最近、フジテレビの『ノンフィクション』と
いう番組で、「下北沢の古着屋さんの『光と
闇』」のような内容が放送されていました。**

古着で「めっちゃめっちゃ儲けている人」は、年商30億円以上で、馬主にもなれた。

対して「儲けていない人」は、自分の生活費を削りながら経営している。

僕はその番組を「これも『残存者利益』的な話だな」と思って見ていました。

この「古着でめっちゃめっちゃ儲けている人」は、古着ブームが去ったときも、古着バブルになったときも、絶えず試行錯誤し、ずっと古着に賭け続けてきたわけです。

その熱量たるや、敬服に値します。

**そして、一番興味深かったのが、
アメリカから古着の仕入れをしていたが、古
着ブームのためにめちゃくちゃ高騰してきた。**

だから利益を取りにくくなった。

**普通だと、ここで苦しんで終わりますが、
この「儲けた人」は一味違いました。**

アメリカからパキスタンに支援物資として洋服が送られていることに気づいたんですね。

そこで、パキスタンまで行って、現地の人と「人脈」を作って、支援物資の服を買い上げる、と。

その服をタイの中継場所に送り、自分もタイまで脚を運び、12 時間以上かけて高く売れる服を探す日々を過ごすという。

「異次元な成果を出す人って、(倫理的にどうかは別として)異常なことしているよな」

というお話でした。

4. 自社サービスの販売

これはそのままですね。

自分の持っている商品をウェブサイトで販売する。

例えば青果屋さんなら、ウェブで果物を販売するとか、そういうビジネスです。

僕も「これができるいれば、電子タバコ屋を潰さずに済んだのでは？」と思ったりします(笑)

店舗で売るのがキツかったら、ウェブ販売する仕組みを作るというのも、やろうと思えばできたわけですね。

ありがたいことに僕の LINE には、

「タクオさんにタクシーから副業から人生について学びたいです」

「副業についておしえてください」

「タクドラ副業にしたいです！」

といったメッセージをいただくのですが、

僕自身、超絶自信を持てる商品しか販売したくないので、タクオブログの方では特に販売などしていません。

カッコつけましたが、単に今までは **自分の仕**

事に必死！ タクシー乗務に必死！ な状態

で、そんなことをする余裕もなかったというのが本音ではあります。

ただ、そろそろ長期的に付き合っていきたい人も見えてきたので、「読者の方を爆裂に持ち上げる秘策」を販売するかもしれません。

言い換えると、「僕自身にめちゃくちゃ自信がついてきた」という背景もあるのです。

今の状態で薄うーく情報をお伝えしていいのも良いのですが、そろそろエスプレッソのような「濃い話」も聞きたくないですか？笑

5. タクオの特殊ビジネス

先ほども書きましたが、何も売らなくていい。

それなのに、売上 2,000 万円を作り上げる
サイト構築ビジネスです。

「まさに『自動運転システム』と言っても過言
ではない」とさえ考えています。

僕と同じことをするとなると、正直再現性が低いのですが、次のセクションで説明していきますね。

**これまでざっと 5 つの「ウェブで稼ぐ手法」を
お伝えさせていただきました。**

ただ、

「今さらアフィリエイトだって？ 稼げるの？」

**「アドセンス、ドロップ SHIPPING なんて聞き飽
きたよ」**

と思うかもしれませんよね。

そうです、かなり熾烈な世界です(笑)

たぶん普通にやると、企業やプロの方々に潰されて、「全く稼げねぇよ！」という結果になると思います。

そのため、僕の場合は失敗ばかりだったこれまでのことを考慮し、

● ライバルがない

● 素人でも戦える(プロのデザインなど必要ない)

● アクセスが少なくても問題ない

これらの条件に合った領域を狙おうと決めました。

その上で、昔の人脈をたどり、ある法人と直で取引することにしました。

あるフランチャイズ企業になります。

その企業から、「こういうサイトを作ってほしい」というネタをもらい、

それを AI にライティングさせて、外注さんに記事をひたすらサイトに入れ込んでもらう。

そして、

● 1 サイトあたりの制作費及び月額管理費

● サイトから売り上げた金額の〇〇%

これらをいただけることになりました。

実は、これまでの累計で 200 サイト以上は構築しています(笑)

とはいえ、ペラツペラの数ページのサイト、かつサイト作成から進行管理から外注なので、僕は意思決定だけをしている感じです。

**にわかには信じ難いと思うのですが、
この仕組みだけで、手取りで 100 万円近くあ
るようなものなのです。**

**ただ、僕はこれだけで終わらせる気はありませ
ん。**

**今までブログでやってきていたように、自分
だけにノウハウを貯め込みたい、自慢したい
ということは、一切考えていません。**

「WEB サイトで収益を上げる手法を、読者の方にも伝えることができれば、その人たちの将来にも繋がるんじゃないか」と思ったわけです。

とはいえ、僕がやっていることは再現性が低いと伝えたように、僕と同じことをいきなりするのはハードルが高いと考えています。

ただ、法人と直契約とかは無理でも、月 10 万～20 万円をサイトで稼ぐのは、そこまで難しくないと考えています。

センスがなくても真面目に取り組めば、月 50 万円は十分狙えます。

タクシーの仕事ができている方なら、十分できます。

**今までのレポートを見てもわかるとおり、僕は
何事も「ゲーム感覚」で行うのが得意です。**

**（「得意なら事業に失敗するなよ！」と思うかもしれませんが、当時のフランチャイズは
「負け確定」のゲームだったので、ゲーム好き
の僕でも勝ちようがありませんでした 笑**

あっ、WEB サイトで電子タバコを売っていたら
違ったかも… 苦笑)

そんな僕が直接「『**サイト構築をこうやって**
おこな
行って稼いでいけば良い』』というのを伝える
ことができたら、どんなに未来がおもしろくな
るだろうか」と思ったんですね。

人生をめちゃめちゃ楽しんでいるタクドラが
増えたら、いろいろとおもしろいことになるん
じゃないかな？

と、そんな妄想をしているわけです。

タクドラの人が「本業」以上に稼いでしまう



タクシー業界の人材獲得難易度が上がる



タクドラの地位向上、そして「憧れの職業」へ

まだまだ妄想レベルではありますが、「そんなムーブメントを数年以内に起こしてやろう」と考えたりしています。

一緒にタクドラ界隈から「革命」を起こしていきませんか？

『タクドラ解放宣言』

と言ってもいいと思っています。

———

次のレポートでは、具体的な 3 ステップを話していきたいと思います。

題して、

素人かつ後発者が勝ち切れるウェブサイト 収益化戦略

です。

- 1. 月 10 万円の達成フェーズ**
- 2. 月 50 万円の達成フェーズ**
- 3. タクドラを副業にするフェーズ**

**この 1～3 をどのように達成していくか？とい
うことについてお話しできたらと思います。**

「興味あるぜ！」

「もっと知りたい！」

「タクオについていくぜ！」

と思った方は、感想をお待ちしております！

**先着 100 名様には、「+α」で情報をご提供
するかもしれません(笑)**

タクオ 